

# Инструкция по установке и настройке программы SalesMaster



## Подготовка к установке.

1. Зайдите в настройки Вашего мобильного устройства, и в пункте «Безопасность» установите галочку «Разрешить установку приложений из неизвестных источников».
2. Подключитесь к Интернету.
3. *Внимание!* Проверьте системные часы на устройстве, при необходимости сразу установите точное время. В программе встроена защита от изменения текущего времени. Изменение времени на устройстве, в процессе использования программы, может привести к сбросу активации программы и даже к ее переустановке.

## Установка.

1. Открыть в браузере устройства сайт [salesmastersoft.ru](http://salesmastersoft.ru), нажать на кнопку «СКАЧАТЬ». Либо скачать файл на компьютер и с помощью USB-кабеля скопировать его на устройство.
2. Найти файл Salesmaster.apk и запустить его. При установке, принять все разрешения.
3. После установки рекомендуем перетащить ярлычок программы на рабочий стол Вашего аппарата, для быстрого доступа к программе.

## Перед первым запуском.

Устройство должно пройти регистрацию на сервере активации, при этом на сервер передаются общие технические сведения об устройстве, нужные для привязки номера лицензии к устройству. Поэтому НЕОБХОДИМО включить WI-FI на устройстве. Без этого программа не даст пройти регистрацию. Для регистрации можно использовать как Wi-Fi так и 3G связь, НО в любом случае Wi-Fi нужно включить. Подключите устройство к Интернету. Все нижеследующие шаги возможны только при активном Интернет-соединении.

## Регистрация лицензии

При первом запуске вы увидите экран активации программы. Необходимо заполнить все поля.

- 1) *Номер лицензии- его Вы получите от разработчиков программы.*
- 2) *Название Вашей организации.*

В самом верху экрана вы увидите ID устройства - оно является уникальным для каждого устройства, и определяется автоматически.

Затем нажмите кнопку "*Зарегистрировать лицензию*".

Если все заполнено правильно, и соблюдены все вышеназванные условия, вы увидите соответствующую надпись. В обратном случае появится сообщение об ошибке.

## Активация программы.

Следующий шаг - Вам нужно сообщить разработчикам номер лицензии, которую Вы только что зарегистрировали. В ответ Вы получите код активации, который нужно ввести в соответствующее поле. И затем нажать кнопку "*Активировать программу*". Если всё сделано правильно, Вы увидите соответствующую надпись. Нажмите кнопку "*Заккрыть*". Процесс активации завершен.

**Внимание!** Настоятельно рекомендуем сохранять учетные данные для каждого устройства (ID устройства, номер лицензии и код активации). Это облегчит процесс учета лицензий. А также, в случае необходимости, Вы можете переустанавливать программу на этом устройстве с теми же данными. Обратите внимание, что каждая лицензия привязывается к конкретному аппарату, и не может быть повторно использована на других устройствах.

## Настройка

1. Запустите программу, на главном экране доступны 3 пункта меню - Документы, Синхронизация и Настройка.

2. Нажмите "*Настройка*". Пароль по умолчанию - 111111.

3. Заполните все поля:

**1) Код торгового агента** (может состоять из 3 символов, включая латинские буквы и цифры). Этот код должен соответствовать коду торгового агента в программе 1С. Он служит для идентификации принадлежности документов данному ТА.

**2) FTP сервер** - имя хоста сервера обмена.

**3) FTP порт** - в большинстве случаев используется 21 порт, он установлен по умолчанию. В случае необходимости, поменяйте его.

**4) FTP Имя пользователя** - логин FTP.

**5) FTP пароль**

**6) FTP каталог импорта (экспорта)** - узнайте у Вашего администратора FTP сервера.

Каталог импорта - это папка на сервере, в которую будет выгружаться база из 1С (справочники клиентов и товаров).

Каталог экспорта - папка на сервере, в которую будут выгружаться документы, созданные торговым агентом в программе SalesMaster.

*Пояснение - какие папки нужно указать:*

Для каждого торгового агента заранее создается своя папка синхронизации на FTP сервере, название этой папки, должно совпадать с названием в соответствующих настройках 1С.

Можно тонко настроить систему обмена данными, всё зависит от того как у вас организована база 1С.

Если в Вашей базе 1С у торговых агентов есть разделение по клиентам и товарам, укажите в настройках SalesMaster ту же папку **как для импорта так и для экспорта**. В этом случае в программу SalesMaster из 1С будут попадать только клиенты и товары торгового агента. В 1С должны быть соответствующие настройки.

Если в Вашей базе 1С у торговых агентов нет разделения по клиентам и товарам, рекомендуется создать на сервере общую для всех (или для определенной группы) торговых агентов папку для **импорта**, и указать её в настройках SalesMaster. Это значительно ускорит выгрузку данных из 1С, т.к. 1С будет формировать выгрузку (одинаковую для всех торговых агентов) и отправлять на сервер только один раз.

*Примечание* - все настройки, относящиеся к FTP - Вам должен предоставить администратор Вашего FTP сервера.

**7) Отображать артикул** - установите галочку, если хотите, чтобы в каталоге товара, рядом с наименованием отображался артикул.

**8) Учитывать скидки при расчете цен** - установите галочку, если хотите, чтобы учитывалась коррекция цен и сумм в документах и при подборе товара.

**9) Пароль администратора** - в целях безопасности, рекомендуем ввести свой пароль администратора. Это будет служить защитой настроек от несанкционированного доступа. Также этот пароль используется для очистки *Журнала документов* на экране *Синхронизация*. Обязательно запомните новый пароль, в случае его потери восстановить его будет невозможно. Для сброса пароля придется удалять и снова устанавливать программу.

Для завершения нажмите кнопку "*Сохранить настройки*".